

REPARTITION HORAIRE :**525 h soit 15 semaines**

<u>CCP1 :</u> Développer la dynamique Commerciale d'un Univers Marchand.	MODULE 1 : Organiser le Marchandisage.	35	105	525
	MODULE 2: Gérer les stocks et les flux de marchandises	35		
	MODULE 3 : Animer et optimiser les ventes	35		
<u>CCP2 :</u> Gérer les résultats économiques d'un Univers Marchand	MODULE 4 : Maîtriser les outils de la gestion commerciale, analyser les résultats, mettre en place des plans d'action.	105	130	
	MODULE 5 : La gestion prévisionnelle	25		
<u>CCP3.:</u> Manager l'équipe d'un Univers Marchand.	MODULE 6 : Gérer et organiser le travail de l'équipe commerciale	70	120	
	MODULE 7 : La conduite de projet.	100		
MODULES TRANSVERSAUX	Accueil	8	120	
	Mercatique	16		
	Anglais commercial	30		
	Préparation et accompagnement à la certification	50		
	Responsabilité sociétale de l'Entreprise	8		
	TRE & accompagnement vers l'emploi	8		